

# Maîtrisez l'art de la négociation



**SIGNATURES**

Coaching & Formation

**Public concerné** Entrepreneurs, indépendants, commerciaux et tout professionnel souhaitant apprendre à négocier | **Prérequis** Aucun | **Tarif** 750 euros | **Durée** 1 journée (de 9h30 à 17h30 avec une pause déjeuner et des pauses le matin et l'après-midi) | **Modalités** Formation inter, réalisée à Paris, dans une salle équipée pour un groupe de 6 à 10 participants

## LE PROGRAMME DE LA FORMATION

1

### Comprendre les fondamentaux de la négociation

Deux approches : négociation distributive vs. négociation intégrative

2

### Maîtriser les stratégies de négociation éprouvées

La méthode Harvard  
Le Batna

3

### Développer ses compétences en communication et en persuasion

Les biais cognitifs et leur impact en négociation.  
Techniques d'influence : persuasion, storytelling, preuves sociales.  
Méthodes pour répondre efficacement aux objections (méthode CRC, technique du miroir).

4

### Mettre en pratique les acquis dans des situations réelles

Mises en situation.

## Méthodes mobilisées

Outils de formation originaux pour favoriser la créativité.

Apports théoriques intégrés aux échanges et aux situations.

Alternance de temps de réflexion individuelle, partage en groupe, mise en situation et feedbacks.

Entraînement collectif pour bénéficier du soutien du groupe.

## Modalités d'évaluation

Evaluation lors des exercices et mises en situations.

Questionnaire d'autoévaluation en fin de formation.

## Modalités et délai d'accès

Inscription après échange téléphonique avec Sabine Teboul : [06 62 68 25 04](tel:0662682504)

Informations par mail à [contact@signatures-formation.com](mailto:contact@signatures-formation.com)

Début de la formation au moins une semaine après l'inscription.

## Les plus de cette formation

- ✓ Vous bénéficiez d'un suivi personnalisé à partir de vos propres besoins.
- ✓ Vous vous entraînez en binôme et en petit groupe, dans un cadre sécurisant.
- ✓ Vous apprenez des méthodes concrètes appliquées à vos objectifs.
- ✓ Vous repartez motivés, avec un plan d'action.

**Accessibilité  
aux personnes  
handicapées**

Merci de contacter  
Sabine Teboul